



# Damião Rodrigo dos Santos Silva

## CONTATO

✉ [contacto@damiao-silva.com](mailto:contacto@damiao-silva.com)

📅 24/04/1997

🇧🇷 Brasileira

📄 Carta de Condução B/B1

## INFORMAÇÕES ADICIONAIS

- Autorização de residência valido para trabalhar.
- Viatura Própria.

## HABILIDADES E COMPETÊNCIAS

- Microsoft Office
- Gmail
- Redes sociais
- Windows
- Google
- Atendimento ao cliente
- Vendas
- Conhecimento e utilização do CRM
- Trabalho bem em equipe
- Conhecimentos de Informática

## COMPETÊNCIAS LINGUÍSTICAS

Português: Língua materna

Inglês:

Intermediário

## RESUMO

Profissional multifuncional com experiência em consultoria comercial, transporte e distribuição. Vivência em atendimento ao cliente, acabamento de peças metálicas, conferência de materiais e operações logísticas. Perfil responsável, proativo e focado em resultados, com facilidade de trabalho em equipe.

## EXPERIÊNCIA PROFISSIONAL

Motorista Distribuidor 10/2025 - 03/2026  
GLS - General Logistics Systems - Chaves, Vila Real

- Planejamento da rota diária de entrega, definindo a ordem dos destinos de acordo com a distância para cumprimento dos prazos acordados.
- Administração do tempo de forma eficiente, cumprindo os prazos de entrega e otimizando o desempenho.
- Organização das mercadorias a serem entregues, otimizando o espaço e evitando danos aos produtos.
- Carregamento e movimentação de materiais de forma segura, em conformidade com as normas de segurança do trabalho.
- Recebimento de pagamentos de clientes, processando os valores corretamente no sistema.

Técnico de Montagem 07/2024 - 09/2025  
Trazmúsica Espetáculos LDA - Chaves, Vila Real

- Responsável pela limpeza e organização dos ambientes após as instalações
- Conferência de materiais, garantindo conformidade com especificações técnicas
- Montagem e desmontagem de palcos e estruturas.
- Apoio geral na Serralheria, com atuação em Acabamento e Lixamento de peças metálicas.

Consultor Comercial 12/2018 - 09/2022  
Direct Hair - Rio de Janeiro, RJ

- Prospecção de clientes para a empresa, identificando oportunidades de negócio para aumentar os resultados.
- Treinamento de equipes em metodologias ágeis para melhoria de processos internos e eficiência.
- Desenvolvimento de treinamentos personalizados para capacitação de equipes em novas ferramentas.
- Atendimento presencial ou remoto aos clientes, garantindo a satisfação com o serviço.
- Organização de reuniões estratégicas para alinhamento de objetivos e metas entre as equipes.